

证券代码：300087

证券简称：荃银高科

安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长江证券 高一岑；中信证券 罗寅；中金公司 陈煜东；天风证券 林逸丹；仁桥资产 夏俊杰；朱雀基金 刘丛丛等 41 家机构 45 名参与人员。
时间	2024 年 4 月 25 日 10:00-10:45、11:00-11:45
地点	公司 420 办公室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张庆一
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍公司2023年及2024年一季度的业绩情况。</p> <p>2023年度公司实现营业收入41.03亿元，较上年同期增长17.54%；归属于上市公司股东的净利润2.74亿元，较上年同期增长17.37%。2024年度公司目标为实现营业收入46亿元，归属于上市公司股东的净利润3亿元（该目标不代表公司对2024年度以及未来的盈利预测，能否实现取决于市场状况等多种因素，存在很大的不确定性，请投资者注意投资风险）。</p> <p>2024年一季度，公司实现营业收入6.73亿元，较上年同期增长8.99%；归属于上市公司股东的净利润1,774.45万元。一季度种子出口及订单粮食增加致收入增加，但受玉米粮食市场影响，玉米种子发货进度未达预期，销量同比下降致利润下降。</p>

2024年2月，公司根据募投项目“研发创新体系建设项目”和“农作物种子海外育繁推一体化建设项目”的资金使用进度和实际情况，在不改变项目用途、实施主体及实施方式的情况下，对上述项目达到预定可使用状态日期进行调整。其中，“研发创新体系建设项目”调整至2025年6月30日，“农作物种子海外育繁推一体化建设项目”调整至2025年12月31日。

2、公司在生物育种方面是如何布局的？

公司有序推进生物育种产业化应用，于2015年牵头开展了农业部“转基因抗虫玉米‘双抗12-5’产业化研究项目”，已按照项目要求创制了抗虫性状突出、综合性状优良的转基因玉米新品种（系），并与大北农等单位开展合作。此外，公司作为先正达种业板块的重要成员，积极开展生物育种技术方面研发、合作，储备相关资源。目前先正达集团股份有限公司已获得3个农业转基因生物安全证书（生产应用），其中Bt11×MIR162×GA21抗草地贪夜蛾，目前是国内前沿的“三价”系列基因，田间效果好，具有较强的市场竞争力。公司在保持常规育种优势的前提下，多角度积极积累生物技术方面的资源，进一步做大做强。

3、公司水稻种子持续增长的原因及未来展望？

公司从水稻科研起步，探求民族种业发展之路，经过不断的引进、筛选、鉴别与创新，公司及子公司储备了较为丰富的种质资源。公司选育并主要应用的籼型水稻不育系荃9311A、荃早A、荃科1A、荃广A、沪科1A、荃盛1A、荃香12A、振香A等具有异交率高、配合力好、米质优、耐热性强等特点，荃211S、全151S、银312S、荃科1S、荃科3S、荃新S、荃美S等具有异交率高、耐热、抗倒性强等特点，这些不育系的成功选育及配组开发充分显示了公司突出的科研自主创新实力。2023年，公司73个新品种通过国家审定，其中杂交水稻新品种64个，公司以市场需求为导向，构建了系统的品种研发体系，形

成丰富的品种梯队。

此外，公司紧抓种业发展的重大机遇，多措并举。巩固优势区域，深挖营销公司潜力，培育销售增长新区域，实现渠道增量。并稳步推进南方研究院晚稻品种试验工作，2023年，共115份新杂交水稻组合通过考察进入下轮试验；北方研究院优选了多个不育系、恢复系，进入区试，助推公司快速发展。此外，公司加大在长江上游及华南区域开发力度，拓展水稻业务新的增长点。根据公司五年（2020-2024年）战略规划，公司愿景是成为全球杂交水稻产业创新的引领者。

4、2023年底存货增加的原因及2024年第一季度经营性现金净流出的原因？

2023年度公司水稻、玉米制种面积增加，制种产量相应增加，因此，2023年底存货增加。2024年1月是制种款结算支付的高峰期，因此，导致经营性现金净流出。

5、未来几年的发展战略和目标是什么？将如何实现这些目标？

公司战略目标为以种业科技为根本，深耕国内及“一带一路”两个市场，狠抓队伍建设及制度流程系统提升，协同延伸农业产业价值链条，进入全球种业公司前十名。同时，力争在十四五末，实现玉米种子销售收入进入全国前三强。

公司坚持走“以科研为源头、以市场为导向、产学研相结合、育繁推一体化”的种业创新之路，同时充分发挥上市公司资本运作优势，围绕种业积极进行兼并重组，促进企业做大做强，通过“内生”和“外延”双轮驱动，助力公司实现长期发展目标。

6、请介绍公司种子生产、销售的季节性特点。

种子行业的季节性源于农作物特定的生长期和成熟期，以杂交水稻、杂交玉米为例，其生产经营展现出明显的产销不同期的季节性特点，种子的生长时期通常是每年3月、4月到9月，

毛种收购期从每年的10月份开始，成品种子的加工、包装和主要销售期是每年的10月中旬至次年的6月份，公司通常集中在每年三季度收预收款，并集中在每年第四季度发货。

7、与大股东的同业竞争问题如何解决？

中化现代农业有限公司于2020年12月31日出具的《详式权益变动报告书》，对避免同业竞争作出了承诺，并在5年内通过资产重组、业务调整、委托管理、设立合资公司等多种方式，逐步稳妥推进相关业务整合以解决竞争问题。中种集团于2021年12月10日出具《详式权益变动报告书》承继了该承诺。

8、公司如何发展玉米种子产业？

2023年度，公司玉米种子营业收入为4.83亿，同比增长45.31%。2023年公司有8个杂交玉米品种通过国审，15个杂交玉米品种通过省审定。公司逐步加大对玉米种子的开拓力度，公司的农业科学院设置玉米研究所等，加大玉米品种研发力度；并且公司作为先正达种业板块的重要成员，积极开展生物育种技术方面研发与合作。

此外，公司玉米布局相对完善，公司总部及新疆祥丰、荃银天府、辽宁铁研等子公司涵盖了黄淮海、西北、西南、东北等国内玉米主产区，为玉米产业发展奠定了基础，还收购了在京津唐具有较高市场占有率的玉米种企河北新纪元种业有限公司，助力玉米种子产业发展。此外，在生物育种领域，积极开展生物育种技术方面研发与合作，储备相关资源。力争在十四五末，实现玉米种子销售收入进入全国前三强。

9、公司的加工产能情况如何？

为提升产能，满足发展需求，公司不断加强良种生产基地建设，开展江西南城水稻制种加工建设项目、甘肃酒泉玉米加工建设项目等，加工产能逐步释放。此外，公司直管基地建设稳步推进，进一步提升生产效率，促进生产降本增效。

10、公司在棉花种子方面业务的进展？

	<p>2022年，公司收购了新疆金丰源种业股份有限公司，金丰源公司是以棉花、玉米、小麦种子为核心的重点龙头企业。在荃银高科的赋能下，2023年度金丰源公司实现年营业收入7.07亿，同比增长59.85%，净利润5,260.94万元。此外，公司与棉花领域顶尖科学家联合，成立“国家棉花生物育种创新产业联盟”，打造国家级创新平台，促进棉花产业科技创新与产能升级。</p>
附件清单(如有)	
日期	2024年4月25日